

WERKSTUDENT*IN: Marketing & Sales

Wer wir sind

Treesense ist ein Impact Startup und der Treiber des Smart City Marktes im Bereich des Baummonitorings. Wir sind die Erfinder des Wearables für Bäume und unterstützen Städte bei der gezielten Bewirtschaftung von Stadtbäumen. Unsere Cloud-Lösung dient dazu, Bäume effizient zu bewässern, um damit Ressourcen gezielter zu nutzen.

Deine Aufgaben

Als Werkstudent*in im Bereich Marketing & Sales bei Treesense bist du ein wichtiges Bindeglied für unsere Marketing- und Vertriebsaktivitäten. Dein Hauptziel ist es, mit kreativen Projekten, die Zahl und Qualität der Inbound-Leads zu erhöhen.

- Unterstützung bei der Planung und Umsetzung von Marketingkampagnen, insbesondere im digitalen Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit dem Gründerteam, um Marketingmaterialien bereitzustellen
- Identifizierung potenzieller Zielgruppen und Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Erreichung dieser Zielgruppen
- Verfassen und Optimieren von werblichen Texten, z.B. für Website-Inhalte, Social-Media-Beiträge und E-Mail-Marketing
- Aktive Mitarbeit bei der Pflege und Weiterentwicklung unseres CRM
- Unterstützung bei der Organisation und Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen Vertriebsveranstaltungen

Was du mitbringst

- Du bist eingeschriebene/r Student/in in einem relevanten Studiengang, idealerweise mit Schwerpunkt Marketing oder Betriebswirtschaftslehre
- Du fühlst dich wohl bei der Erstellung und Aufbereitung von Content (Video, Bild, Text)
- Erste Erfahrungen im Bereich Marketing oder Vertrieb sind von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich
- Begeisterung für nachhaltige Technologien und ein grundlegendes Verständnis für ökologische und ökonomische Zusammenhänge
- Gute kommunikative Fähigkeiten und die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich zu präsentieren
- Eigeninitiative, Teamfähigkeit und die Fähigkeit, sowohl selbstständig als auch in Zusammenarbeit mit anderen zu arbeiten

Was wir bieten

- Eine spannende Werkstudententätigkeit in enger Zusammenarbeit mit dem Gründerteam in einem zukunftsorientierten Impact-Startup
- Die Möglichkeit, wertvolle praktische Erfahrungen im Marketing & Sales zu sammeln und eigene Ideen einzubringen
- Eine attraktive Vergütung entsprechend deiner Qualifikationen und Erfahrungen
- Attraktive Zusatzangebote wie Firmenfitness und Jobticket